



Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir für eine langfristige Zusammenarbeit und zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

## **Sales Consultant B2B (m/w/d), im Innen und Außendienst** **Standort: Dresden – Freiberg – Chemnitz**

Die NTI CWSM GmbH mit den Schwerpunkten CAD, GIS, BIM und IT ist ein Systemhaus der NTI – Gruppe und einer der größten Autodesk Platinum - Partner in Deutschland. Die NTI - Gruppe umfasst über 500 Mitarbeiter in Deutschland, Dänemark, Norwegen, Schweden, Italien, Spanien und den Niederlanden. Die NTI CWSM GmbH ist ein dynamisch, bundesweit expandieren Unternehmen mit sehr flachen Hierarchien und direkten Entscheidungswegen.

Wir sind ein lösungsorientierter, dynamischer und erfahrener Partner. Wir haben Freude an neuen Technologien und dem Kontakt mit unseren Kunden. Unsere Herausforderung ist es, mit den Anforderungen unserer Kunden zu wachsen.

**Was Du von uns erwarten kannst** - eine wertschätzende Kommunikation und ein achtsamer Umgang miteinander. Weiterhin bieten wir Dir eine sinnstiftende Tätigkeit in einem familienfreundlichen und modernen Arbeitsumfeld mit großem Verantwortungs- und Gestaltungsspielraum in einer dynamisch wachsenden und erfolgreichen Unternehmensgruppe.

### Deine Aufgaben:

- Hauptziel der Aufgaben im Sales besteht darin, langfristige Kundenbeziehungen mit einem Unternehmen aufzubauen und diese aktiv zu pflegen
- Stärkung und weiterer Ausbau der Marke NTI in Sachsen und Mitteldeutschland
- Entwicklung/Adaption von Kommunikationsmaßnahmen passend zur NTI Group
- Mitgestaltung, Planung und Umsetzung von Vertriebs- und Marketingaktionen
- Planung und Durchführung von verkaufsfördernden Maßnahmen
- administrative und organisatorische Aufgaben wie Datenpflege und Dokumentation

### Dein Profil:

- technische oder kaufmännische Ausbildung
- erste Erfahrungen im Vertrieb sind von Vorteil
- eine hohe Kundenorientierung und Freude im Umgang im Menschen
- gute Kommunikationsfähigkeiten und Überzeugungsfähigkeit
- gute EDV -Kenntnisse der gängigen Anwendungen (MS -Office)
- Führerschein und Reisebereitschaft primär in den neuen Bundesländern
- Erfahrungen im Vertrieb gerne auch aus dem Personaldienst
- Eigeninitiative, Engagement und Spaß an der Arbeit
- Teamplayer
- aufgeschlossen gegenüber einer modernen Arbeits- und Vorgehensweise

### Darauf kannst Du Dich freuen und verlassen, unsere Benefits...

Bei Start 30 Tage Urlaub – Einen Firmenwagen und zur privaten Nutzung, Firmenhandy, Tankkarte, Flexible Arbeitszeiten, Homeoffice Option, Mitarbeiter-Laptop, Stundenkonto, wenn Überstunden, dann werden diese erfasst und können in Freizeit ausgeglichen werden, Vorsorgeuntersuchungen, kostenlose Getränke im Unternehmen, Weiterbildungsmöglichkeiten, Warengutschein, betriebliche Altersvorsorge, Zuschuss zu Kinderbetreuungskosten (KITA Gebühren), Festgehalt und ungedeckelte Provision usw....

### **Unser Angebot klingt wie für Dich gemacht.**

Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung gerne per E-Mail, inklusive Gehaltsvorstellung und eines frühesten Eintrittsdatums.

Zögere nicht und bewirb Dich bei uns.

ASP: Herr Pazdyka - Tel: +49 391 288 9722 – E-Mail an: [personal@nti-cwsm.de](mailto:personal@nti-cwsm.de)